



Innsendt: 28.02.2026 17:59

Ref.nr: ISISL

Hol kommune

Ålmannvegen 8

3576 Hol

Telefon: 32092100

E-post: postmottak@hol.kommune.no

Hjemmeside: www.hol.kommune.no/

Kommunalt næringsfond - søknad om midler

Søker	
Søker er:	
<input checked="" type="checkbox"/> Person, enkeltpersonforetak	
<input type="checkbox"/> Virksomhet	
Person/enkeltpersonforetak:	
Fornavn og ev. mellomnavn	
Marius	
Etternavn	
Opsahl	
Adresse	
Fossgardveien 9	
Postnr.	Poststed
3580	Geilo
Mobil	E-postadresse
+4745022818	marius_opsahl@icloud.com
Oppgi næringskode:	
Næringskode	
833523	
Etableringsår	
2024	
Kontonr. (11 siffer)	
2320 29 77278	

Ansvarlig for søknaden
Informasjon om den som står ansvarlig for søknaden:
Utdanning
Jeg har fullført videregående skole på Gol og er for tiden student på bachelorstudiet i finans ved BI.
Yrkeserfaring
Jeg har bred og variert arbeidserfaring fra både selvstendig arbeid og faste stillinger. I perioden 2019–2020 drev jeg egen kiosk, Fjordkiosken, som selvstendig næringsdrivende. Siden 2019 har jeg vært skitrener i Geilo IL. Fra 2020 til 2022 jobbet jeg som butikkmedarbeider ved Spar Geilo, og i 2021 arbeidet jeg som skogplanter for Nordskog. I perioden 2021–2024 var jeg park shaper hos Skigeilo. 2024 startet Makas. Fra 2022 til 2025 har jeg jobbet som maler for Hol kommune, samtidig som jeg også har drevet selvstendig som maler. Siden 2022 har jeg vært kinomedarbeider i Hol kommune. I 2024 startet jeg enkeltpersonforetaket Opsahl Hus og Hytteservice.
Nåværende arbeid
Jeg arbeider med utvikling av mitt enkeltpersonforetak, samtidig som jeg jobber deltid for kommunen.
Mottar du dagpenger?
<input type="checkbox"/> Ja
<input checked="" type="checkbox"/> Nei
Mottar du arbeidsavklaringspenger?
<input type="checkbox"/> Ja

Nei

Skal andre personer/foretak stå som medsökere?

 Ja Nei**Søknadsprosjekt**

Forretningsidé/prosjektbeskrivelse

Jeg driver enkeltpersonforetak innen vaktmestertjenester og har det siste året utført oppdrag som maling, snekring, takmåking, plenklipping og annet vedlikeholdsarbeid for både private kunder, bedrifter og kommunen.

For å kunne videreutvikle virksomheten og øke inntektsgrunnlaget mitt, har jeg behov for egen bil. Per i dag begrenser manglende transportmulighet hvilke oppdrag jeg kan ta, særlig større jobber som krever frakt av utstyr og materialer.

Med egen bil vil jeg kunne:

- Ta flere og større oppdrag
- Transportere nødvendig utstyr
- Øke synligheten gjennom profilering av firma på bilen

Bilen jeg ser etter vil være en rimelig og driftssikker modell med lave vedlikeholds- og driftskostnader. Målet er å holde utgiftene på et fornuftig nivå, slik at investeringen bidrar til økt lønnsomhet og ikke skaper unødvendig økonomisk risiko for virksomheten.

Jeg setter stor pris på at dere tar dere tid til å vurdere meg som søker, og håper på en positiv behandling av søknaden. Dersom det er behov for ytterligere dokumentasjon eller informasjon, stiller jeg gjerne til møte eller oversender det som måtte være ønskelig.

Med vennlig hilsen

Marius Opsahl

Hvilke kundegrupper satses det på og hvorfor?

. Virksomheten retter seg primært mot følgende kundegrupper:

1. Eldre og privatpersoner med behov for praktisk bistand.

Mange eldre og huseiere har behov for hjelp til vedlikehold som maling, snømåking, plenklipping og mindre snekkerarbeid. Dette er en stabil kundegruppe med jevn etterspørsel gjennom hele året.

2. Huseiere og boligeiere med vedlikeholdsbehov.

Mange privatpersoner har behov for mindre vedlikeholds- og oppussingsarbeid, men ønsker ikke å benytte større entreprenører til småjobber. Her dekker virksomheten et marked med lav terskel og rask gjennomføring.

3. Hytteeiere

Hytteiere utgjør en viktig kundegruppe, særlig i forbindelse med sesongbasert vedlikehold som snømåking, tilsyn, maling og mindre reparasjoner. Mange hytteeiere bor utenfor kommunen og har behov for pålitelig lokal bistand.

Dette gir mulighet for både enkeltoppdrag og faste avtaler gjennom året.

Disse kundegruppene er valgt fordi de representerer et stabilt og lokalt marked med kontinuerlig behov for praktiske tjenester. Med tilgang til egen bil vil jeg kunne nå flere kunder og ta større og mer lønnsomme oppdrag.

Gi en oversikt over konkurrenter

Konkurrentene i markedet vil i hovedsak være større håndverks- og servicebedrifter som tilbyr tilsvarende tjenester innen vedlikehold og mindre byggearbeid. Disse aktørene har ofte bred kapasitet og flere ansatte, men har samtidig

høyere kostnadsnivå. Min virksomhet vil kunne konkurrere gjennom fleksibilitet, rask responstid og tett oppfølging av kundene, særlig på mindre og mellomstore oppdrag.

Hva er produktets/tjenestens konkurransefortrinn?

Som enkeltpersonforetak kan jeg tilby rask respons, tett oppfølging og tilpasning til kundens behov, særlig ved mindre og mellomstore oppdrag som større bedrifter ofte prioriterer lavere.

Jeg har lokalkunnskap og kjennskap til både private boligeiere, hytteeiere og næringsaktører i området. Dette gir kort vei fra forespørsel til utført arbeid. Med egen firmabil vil jeg ytterligere styrke effektiviteten, kapasiteten og profesjonaliteten i tjenesteleveransen.

Hvordan skal produkt/tjeneste markedsføres?

Profilering på bil:

- Firmabil med logo, telefonnummer og tjenester gir kontinuerlig eksponering i lokalområdet.
- Visittkort og flyers:
- Del ut til naboer, butikker og byggforretninger.

Sysselsetting

Antall ansatte

1

- herav kvinner

- herav menn

1

Antall årsverk

Planlagt sysselsetting (ved nyetablering eller økning):

Planlagt sysselsetting - Antall årsverk

Øvrig finansiering

Finansiering	Beløp
<input checked="" type="checkbox"/> Eget arbeid (verdi av egeninnsats)	10 000
<input type="checkbox"/> Egenkapital	
<input type="checkbox"/> Lån bank	
<input type="checkbox"/> Lån offentlige institusjoner	
<input type="checkbox"/> Andre offentlige tilskudd	
Sum	10 000
Søknadsbeløp	45 000
Samlet kapitalbehov	55 000
Er det søkt/mottatt offentlig finansiering til andre formål i tidligere fase av prosjektet/etableringen?	
<input type="checkbox"/> Ja	
<input checked="" type="checkbox"/> Nei	

Dokumentasjon

Dokumentasjon som skal følge søknaden

- Forretningsplan
- Regnskap siste hele regnskapsår
- Budsjett inneværende år
- Kopi av firmaattest

Last opp

FORRETNINGSPLAN.docx

Bekreftelse

Jeg bekrefter herved at:

- søker/virksomheten ikke er dømt for økonomisk mislighold de siste to år
- søker/virksomheten ikke er ilagt konkurransekarantene
- søker/virksomheten ikke er under økonomisk etterforskning
- kommunen kan innhente kredittopplysninger om søker/virksomheten